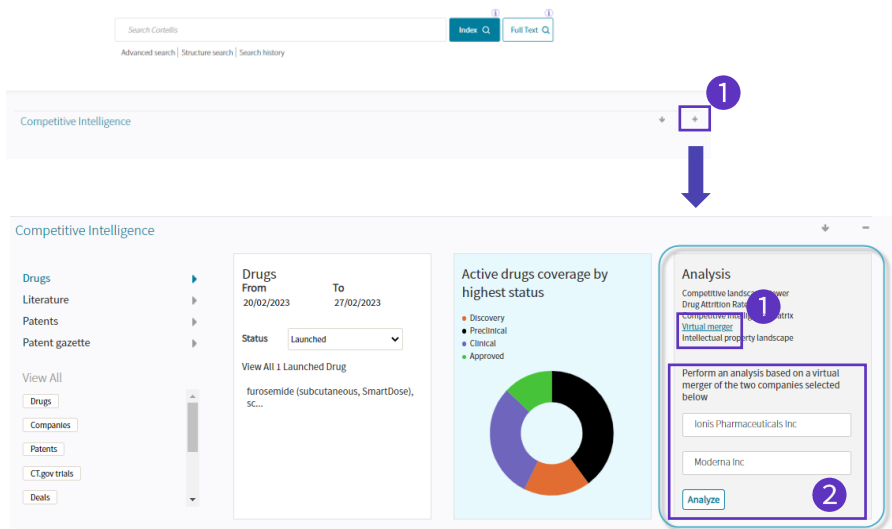


Cortellis Competitive Intelligence

Virtual Merger

Virtual Mergerは2つの企業が合併した場合のポートフォリオ分析を可能にするツールです。事業開発、経営戦略のためのポートフォリオ評価に活用可能です。ここでは例としてIonis社とModerna社が合併した際の分析を行います。

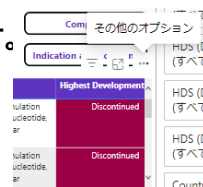


- 1 ログイン後ホームページ上におけるCompetitive Intelligenceのポートレット右上のボタンから、各セクションを展開します。右端のAnalysisのセクションにてVirtual Mergerを選択します。
- 2 Virtual Mergerを選択し合併する2社を指定した後、Analyzeをクリックします。
※ここではIonis社とModerna社を指定します。

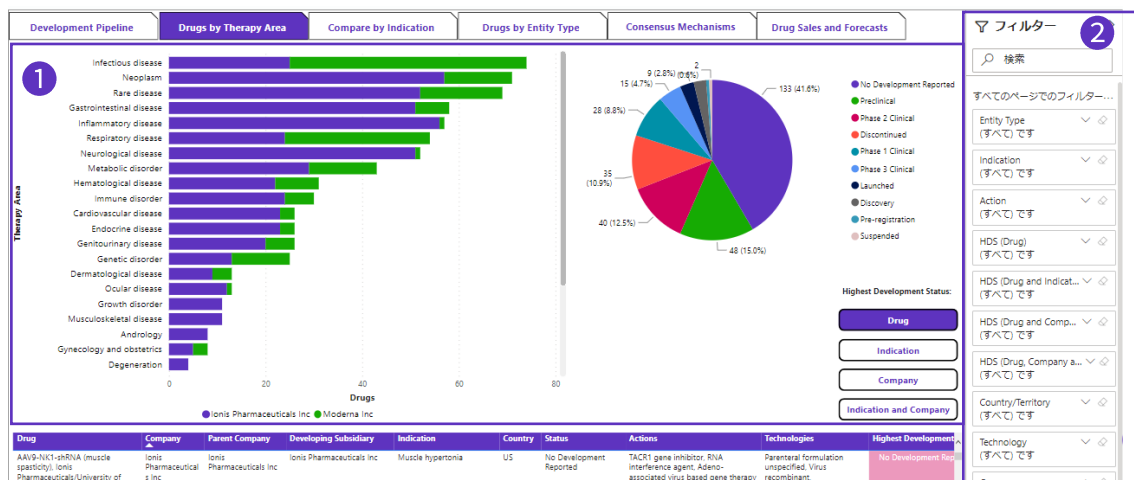
【Development Pipeline】医薬品全体像の分析



- 1 合併前後におけるポートフォリオ（パイプライン）を開発段階別に表示します
- 2 フィルターで表示する医薬品の集合を指定します。ここではCountry/Territoryフィルターで、日本のパイプラインに限定しています。
- 3 フィルターや分析画面上で指定した医薬品情報を、その他のオプションから出力可能です。

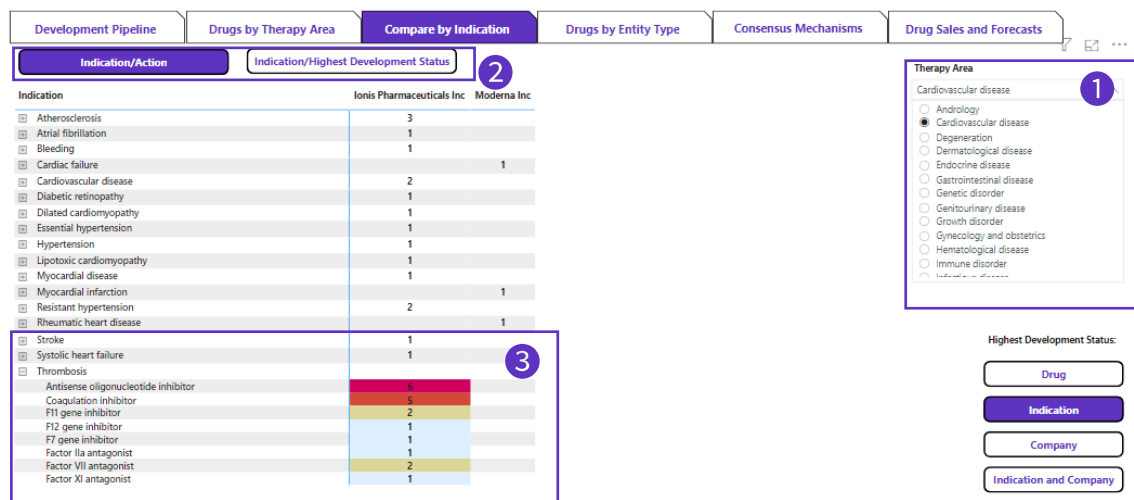


【Drugs by Therapy Area】疾患領域別の分析



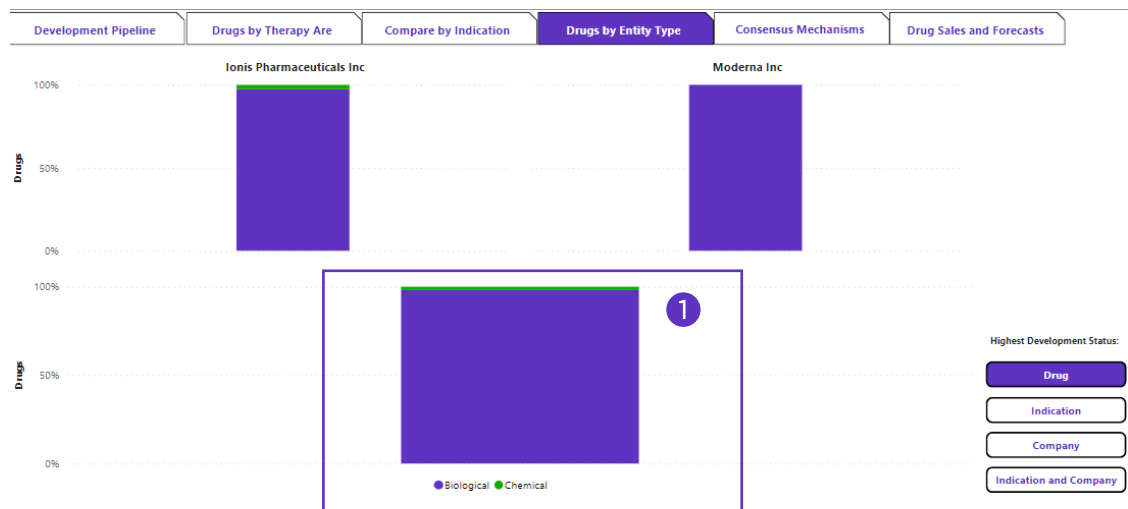
- 1 疾患領域別での2社の合併後のポートフォリオを表示します。
- 2 フィルターで開発国や疾患を指定した分析表示が可能です。

【Compare by Indication】疾患×MOA/最高開発段階別の分析



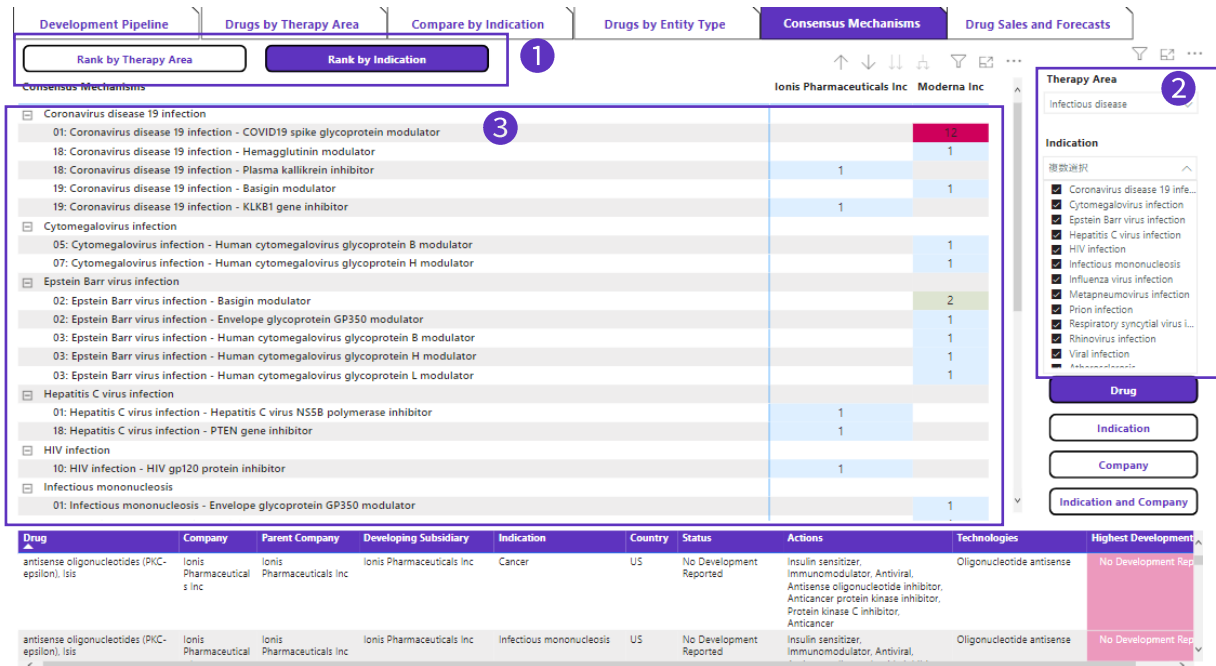
- 1 疾患領域を指定します。
- 2 「各社の当該疾患領域におけるポートフォリオを並べて表示します。Action別または最高開発段階別で表示切替できます。ここでは「Indication/Actionを選択し」Action別の分析を表示しています。
- 3 +ボタンをクリックし、疾患領域ごとにMOA/開発段階別の医薬品数を表示します。

【Drugs by Entity Type】Entity別の分析



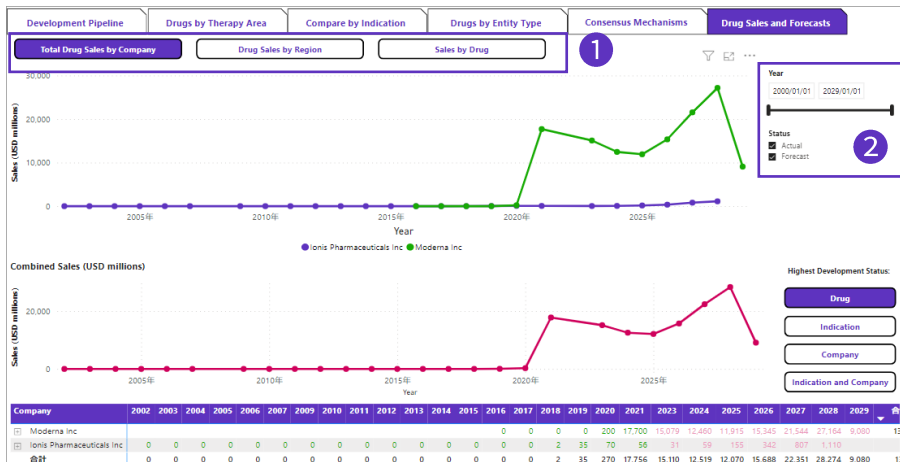
- 1 Chemical or BiologicalのEntity Type別で、合併後の医薬品数の割合を表示します。

【Consensus Mechanisms】 疾患毎のパイプラインをMOA別に比較

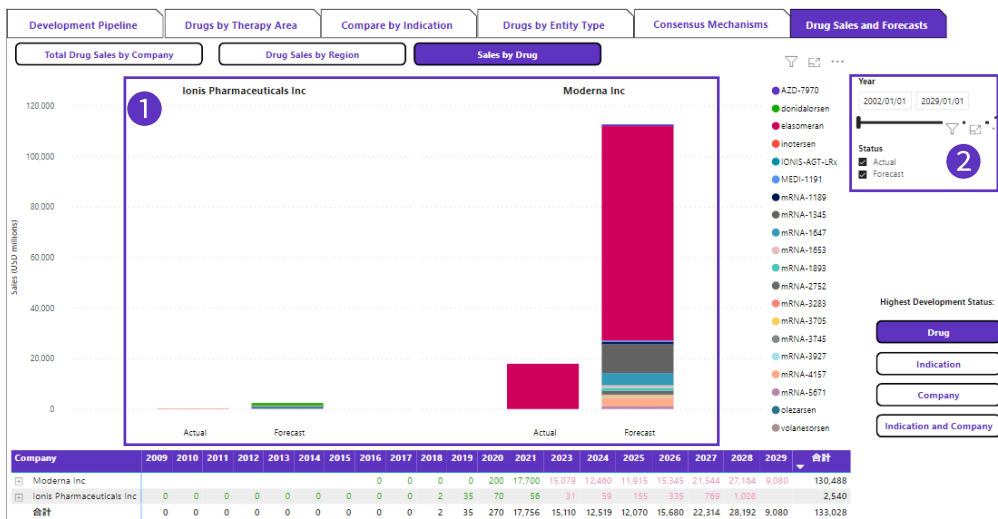


- 1 疾患領域または個々の疾患で分析可能です。ここではRank by Indicationを選択し、疾患別、MOA別の医薬品数をランク表示します。
- 2 Indicationフィルターで疾患を指定し表示を絞り込むことができます。
- 3 企業単位で疾患毎のMOA別医薬品数を表示します。

【Drug Sales and Forecasts】 医薬品売上実績と予測の分析



- 1 医薬品売上実績と予測について、下記3つのグラフを切り替えて分析可能です。
 - 1.Total Drug Sales by Company
 - 2.Drug Sales by Region
 - 3.Sales by Drug
- 2 Total Drug Sales by Company では、フィルターで表示期間を調整したり、売上実績/予測数値に限定した表示が可能です。



- 1 Sales by Drugでは2社の医薬品の売上実績と予測値について、医薬品別の割合を分析することが可能です。
- 2 フィルターで特定期間の売上実績と予測数値に限定が可能です。

【製品に関する問い合わせ】 クラリベイト カスタマーケア (ts.support.jp@clarivate.com)