

客戶成功案例 | 台耀化學

掌握多元數據情報，提升決策效率推動海外業務成長

協助藥品邁向成功商業化之路

投入製藥產業二十餘年的台耀化學，自 1995 年成立以來一直在這段旅程上大步向前，多年耕耘於小分子原料藥（API）的研發、製造與銷售，而後跨足針劑製劑以及高技術壁壘的抗體耦合藥物（antibody-drug conjugates, ADC），不僅研發能力與製造經驗豐富，台耀化學還具備良好的國際業務銷售網絡，外銷業務占整體公司的九成以上，遍及歐洲、美國、日本、印度、中東及東南亞等地區，其子公司台新藥也運用奈米化技術製劑平台投入術後眼部發炎症狀之緩解的新藥開發。

海外市場進入障礙高，藥品開發的成敗關鍵在於掌握多元資訊的速度

如何為研發方向做出正確的選題，常困擾著製藥企業的經營者們，包括對技術障礙、商業前景、法規與專利障礙的評估，不僅資訊來源分散、資料量與日俱增蒐集不易以及資訊正確性的考證皆須花費人力與時間，對於新技術 / 疾病領域（如 ADC 藥物）的跨入以及常年變動的藥事法規，有時甚至百般思索也不得其解。台耀化學法務企劃部林建興副總經理以原料藥的開發舉例，「若主動出擊進行選題，過早投入則往往無法回答市場潛力的命題，較晚投入雖然銷售資訊日顯清晰，但競爭優勢也相對變少，若被動等待合作廠商給予題目，卻又因無法釐清客戶的急迫性，難以配置研發資源。」



林建興博士
台耀化學 法務企劃部副總經理

「將產品國際化」從選題之初便是台耀化學思考的重點方向之一。然而，各國的藥品審查制度日趨嚴格，不僅有著各式各樣的新審查規範，這些規範更是不斷地更新，大幅提高了市場進入障礙，因而，不管在選題或研發過程，面對海外市場多變的競爭環境，想要比競爭對手早一步掌握市場，關鍵就在於如何快速取得並整

合所需的商業資訊。專利連結制度對於原料藥廠也是另一個挑戰，「當專利連結制度於美國、加拿大、澳洲、日本、韓國、台灣，甚至中國大陸等市場施行之後，專利幾乎是製藥產業的生命線，藥品專利訴訟無可避免，從選題開始到商業化都得有面對訴訟的意識及準備。」林建興副總經理這麼分享。

「數據情報工具可協助引導團隊挖掘未知領域，釐清商業環境與市場脈絡，進而有效推動業務成長達成營運目標。」

台耀化學
林建興副總經理

「持續導入多面向的數據情報知識庫，提早對手擬定各種商業決策，就能逐步拉開領先距離。」

台耀化學
林建興副總經理

持續導入多面向的數據情報知識庫，創造資訊不對稱的競爭優勢

深知工具所能帶來的效益，台耀化學多年來持續導入科睿唯安提供的解決方案，當針對目標廠商進行專利申請策略的評估時，Derwent Innovation™ 可以有效率地讓同仁們尋找並判讀該廠商的專利含金量，若再搭配上 Darts-ip™ 的判例資料將更能依據海外個別市場之特性，正確解讀關鍵專利的有效性，如此便能依優先順序與急迫性，思考產品進入市場時間的各種可能性，當選擇跨入較為陌生的治療領域與製劑技術，能提供臨床資訊與技術分類等詳實藥物開發歷程的 Cortellis Competitive Intelligence™ 大幅降低了團隊的學習曲線，Cortellis Generics Intelligence™ 所

彙整的藥證註冊資料、藥品監管機構的查核資訊與原料藥供應商資訊，可供快速理解目標市場的藥品監管情況，對於原料藥的選題評估與海外市場拓展則大有助益。

「導入科睿唯安的數據情報工具之後，那些過往絞盡腦汁仍苦無對策的策略議題，台耀化學的幕僚團隊終於能為決策者們解疑答惑。人的視野存在侷限性，更不可能理解所有海外市場的特性，而工具可協助引導團隊挖掘未知領域，透過不斷地互動與學習，修正曲線將越來越平坦。」林建興副總經理如此說明。面對千變萬化的商業環境，企業若能持續針對商業命題釐清脈絡，利用工具快速取得多元的數據情報，有效率地做出周延的日常決策，勢必大幅推動業務成長達成營運目標。

科睿唯安為台耀化學提供的解決方案



關於科睿唯安

科睿唯安 (Clarivate™) 是全球領先的專業資訊服務提供者。今天，科睿唯安銳意進取，為使用者提供值得信賴的資訊與卓越的洞見，幫助客戶解決複雜難題，洞察先機，加速創新步伐。我們的專業知識和解決方案覆蓋創新生命週期的每一個關鍵環節，從學術研究和科學發現，到智慧財產的管理保護，直至實現創新成果的商業化，涵蓋科學研究、生命科學與製藥、智慧財產各個領域。更多資訊請參考 clarivate.com。

科睿唯安 台灣辦公室

台北市信義區松智路 1 號 11 樓

(02) 8729-1198

clarivate.com/zh-hant/