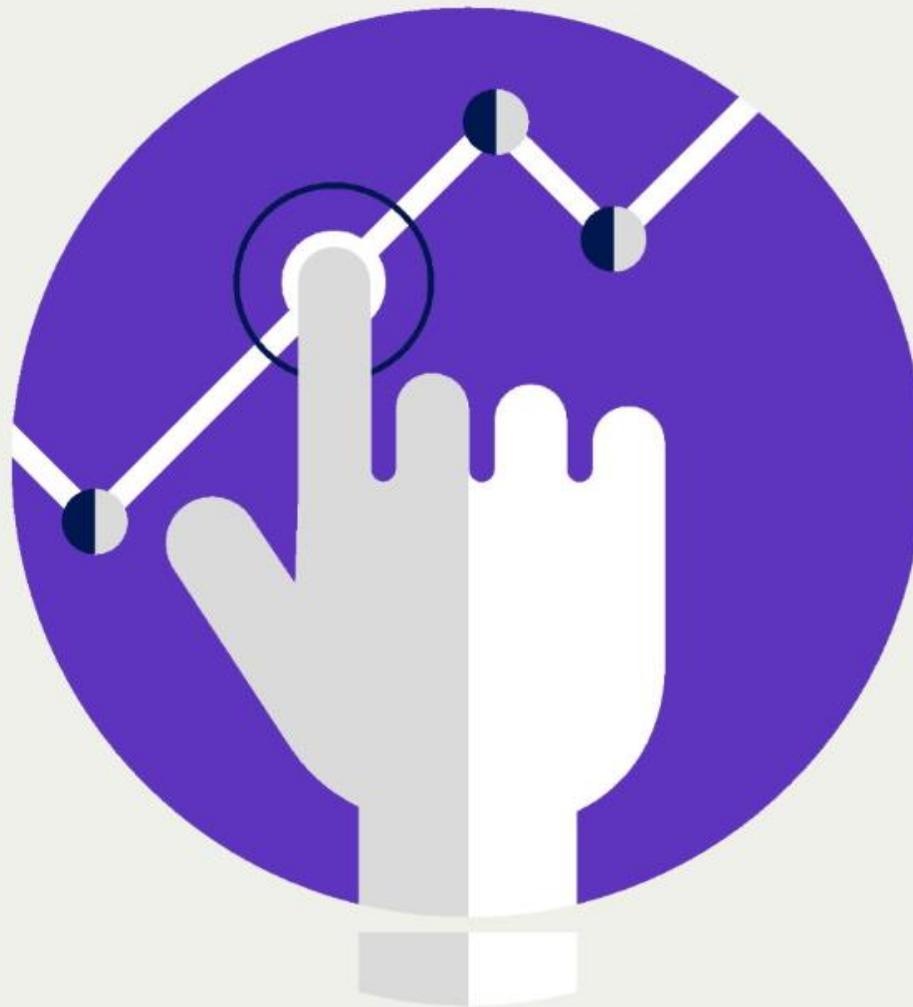


Тенденции развития фармацевтики и цифровой медицины

Как цифровые инновации меняют индустрии
фармацевтики и технологий и каковы перспективы
этого процесса?





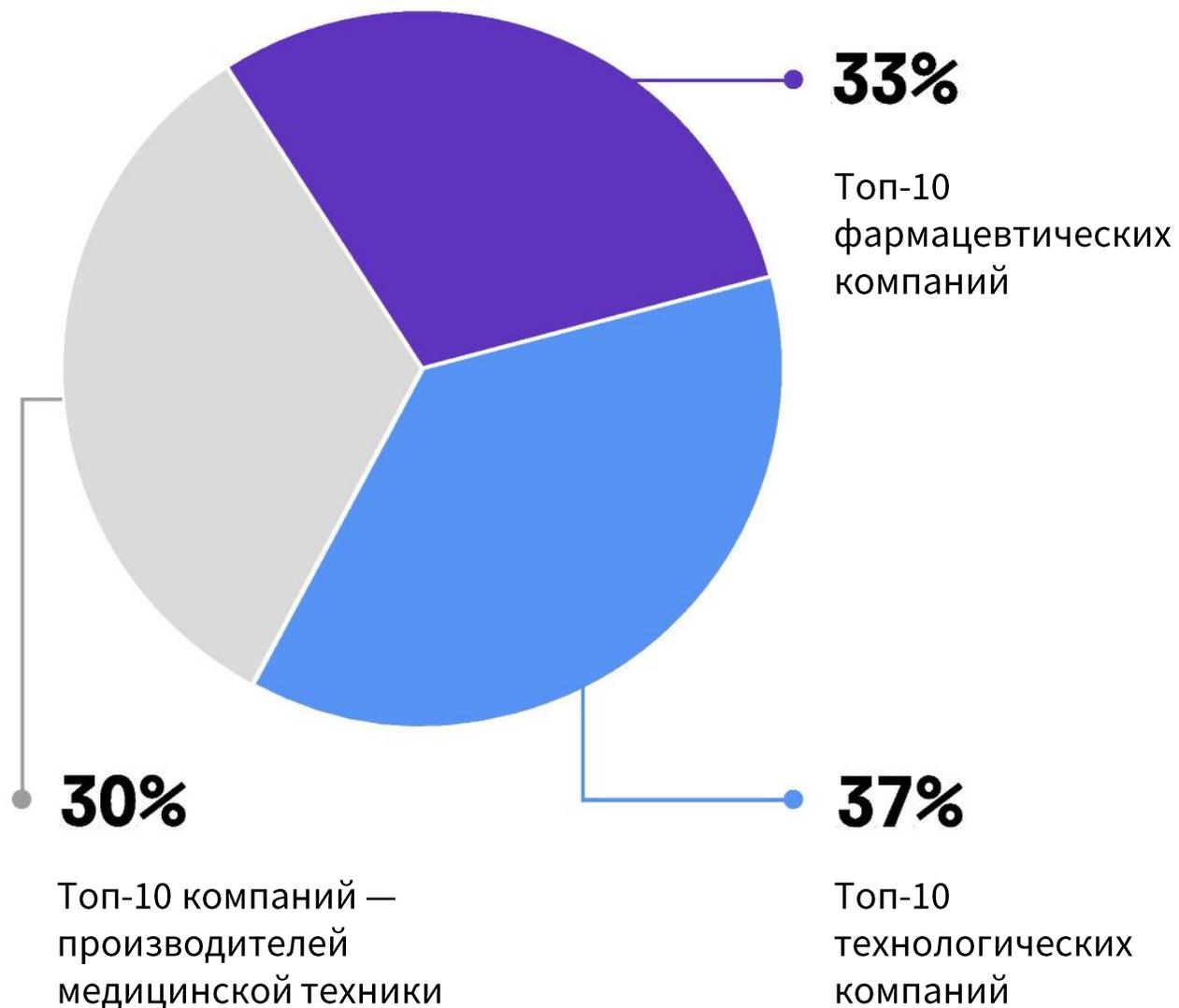
Прогресс в цифровых медицинских технологиях коренным образом меняет представление о развитии фармацевтического бизнеса.

Возросшее число сделок в сфере цифровых медицинских технологий и рост стоимости этих сделок свидетельствуют о том, что фармацевтические компании считают эту область очень перспективной.

Давайте ознакомимся с тем, как в последние четыре года развивалось сотрудничество между фармацевтическими компаниями и компаниями, которые занимаются разработкой цифровых медицинских технологий.

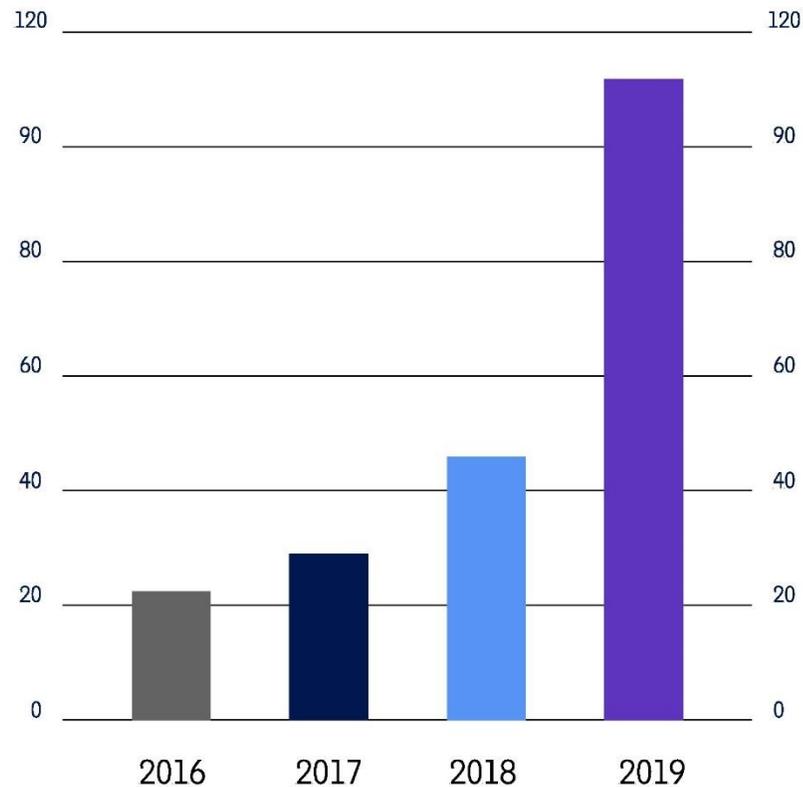
Какая из индустрий играет главную роль в процессе цифровой интеграции?

Каждый из секторов занимает приблизительно одну треть мирового рынка медицинских технологий.



Источники: Cortellis, Forbes, Fortune

Число крупнейших сделок с фарм. компаниями



Источник: Cortellis Digital Health Intelligence

Деловая активность в области цифровых медицинских технологий стремительно растет

С 2018 по 2019 годы количество сделок в сфере цифровых медицинских технологий выросло на 243 %.

Это четко свидетельствует о возросшем интересе фармацевтических компаний к сотрудничеству с компаниями из этой сферы.

2018

Медианный срок начала всех сделок в сфере цифровых медицинских технологий

2019

Медианный срок начала всех сделок в сфере фармацевтики

Ведущие фармацевтические компании все более заинтересованы в цифровых медицинских технологиях.*

* По информации о сделках 2019 года

\$302M

Otsuka и Click

Разработка и вывод на рынок цифровых технологий для лечения большого депрессивного расстройства (лицензия)

\$300M

GSK и 23andMe

Поиск лекарственных мишеней (лицензия и опционы на акции)

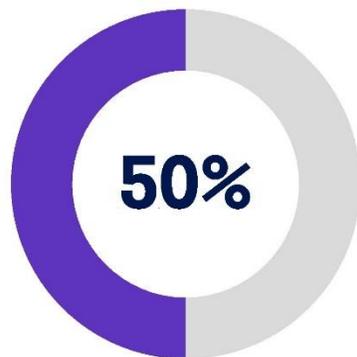
\$15M авансом

Astellas и WellDoc

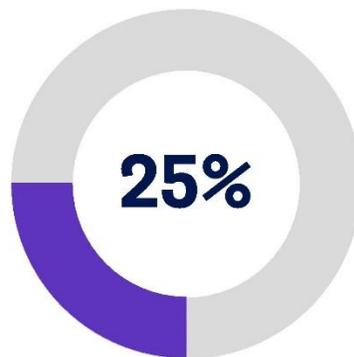
Разработка и вывод на рынок платформы WellDoc's BlueStar для контроля диабета

Цифровые медицинские технологии — сфера сотрудничества, связанная с низкими рисками для фармацевтических компаний.

Участники таких сделок чаще заключают сервисные, а не лицензионные соглашения. Модель, которая предполагает плату за услуги, проще для реализации и связана с меньшими рисками.

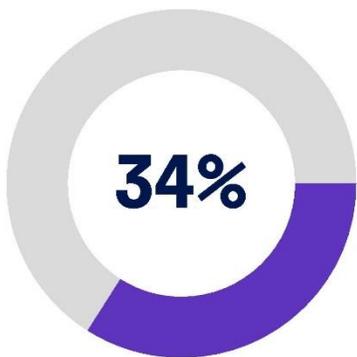


сервисные
соглашения

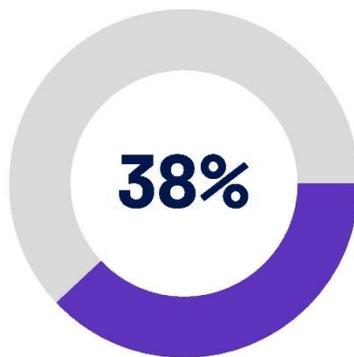


лицензионные
соглашения

Тем не менее 25 ведущих фармацевтических компаний приняли решение применить свой опыт в сфере цифровых медицинских технологий и заключили со своими партнерами лицензионные соглашения.



сервисные
соглашения



лицензионные
соглашения

Каковы перспективы?



Число сделок в сфере цифровых медицинских технологий с участием фармацевтических компаний будет расти.

Крупные технологические компании и компании — производители медицинской техники также будут выходить на этот рынок.



В будущем фармацевтические компании и компании, разрабатывающие цифровые медицинские технологии, будут вместе развивать проекты с нуля и применять целевой подход в развитии цифровых активов.



Препятствием на пути к окупаемости остается сложность назначения пациентам цифровых медицинских услуг или удаленного лечения.

Эта проблема может быть решена стимулированием назначения таких услуг и изменением соответствующих нормативных документов.

Изучите рынок цифровых медицинских технологий и подготовьтесь к своей наиболее выгодной сделке с помощью решения **Cortellis Digital Health Intelligence.**

Подробности на нашем сайте
clarivate.com/digitalhealth